

Key Account Manager (m/w/d) in der grünen Branche

Über Hauert

Hauert ist ein innovatives und modernes Schweizer Unternehmen, welches an mehreren Standorten hochwertige Düngeprodukte für den Hausgarten-, Profi- und Agrarmarkt herstellt und vertreibt. Hauert ist in der Schweiz unangefochtener Marktführer in diesem Bereich. Im deutschen Markt sind wir durch unsere Tochtergesellschaft Hauert MANNA Düngerwerke GmbH mit einem eigenen Team in dem sehr attraktiven Markt für Spezialdünger mit den Marken Hauert, Manna und Wuxal vertreten. Um weiter wachsen zu können suchen wir für unser Vertriebsteam in den Postleitzahlen 55 bzw. 60-69 Verstärkung.

Das erwartet Sie:

Als Key Account Manager repräsentieren Sie das Unternehmen Hauert bei Kundengruppen wie z.B. Großvermarktern oder Einkaufsverbänden und sind für den Ausbau des Bestandskundengeschäfts ebenso verantwortlich wie für die Neukundenakquise im In- und Ausland. Sie vertreten ein innovatives modernes Unternehmen mit einem hochwertigen Sortiment an leistungsfähigen Produkten. Unser Erfolg basiert auf fachlich kompetenter Beratung und lösungsorientierten Angeboten. Um Ihre Kunden bestmöglich zu unterstützen sind Sie eng vernetzt mit einem Team aus Kolleginnen und Kollegen in Deutschland und in der Schweiz, welches Ihnen mit Rat und Tat zur Seite steht.

Das bringen Sie mit:

Erfahrung als Key Account Manager, möglichst in der grünen Branche, gerne auch mit abgeschlossenem Studium im Bereich Gartenbau oder eine vergleichbare Ausbildung.

Sie sind stark im Socializing (Kontaktaufbau und -pflege sowie Koordination der Kundenbeziehungen) und im Projektmanagement. Sie verstehen es, Angebote strategisch und mit Marktintelligenz zu konzipieren und in Erfolge umzusetzen. Die Einführungsphase von Neugeschäften begleiten Sie intensiv und bleiben auch im operativen Tagesgeschäft erster und geschätzter Ansprechpartner Ihrer Kunden.

Darauf können Sie bauen:

Hauert ist ein Arbeitgeber mit langer Historie und einem klaren Blick auf die Zukunft. Sie sind Teil eines Teams, in dem gemeinsamen Ziele wichtig sind. Bei Hauert greifen Sie auf ein breites schlagkräftiges Produktsortiment zurück. Sorgfältige Schulung und Einarbeitung sowie eine wertebasierte Führung sind uns wichtig. Eine attraktives Vergütungssystem, sowie ein Dienstwagen zur privaten Nutzung verstehen sich von selbst. 30 Tage Urlaub, vermögenswirksame Leistungen und ein „BikeLeasing“ sind weitere Bestandteile unseres Vergütungspaketes.

Kontakt:

Wir freuen uns über den Austausch mit Ihnen. Bitte senden Sie Ihre Bewerbung an [karl_heinz.summerer\[at\]hauert.com](mailto:karl_heinz.summerer[at]hauert.com). Für telefonischen Kontakt steht Ihnen Herr Summerer gerne persönlich unter +49 911 941 18 18 44 zur Verfügung.

Hauert MANNA Düngerwerke GmbH, Hahnenbalz 35, D-90411 Nürnberg
www.hauert-manna.com